



# Software Sales Director (m/w/d)

📍 Raum Hessen

🕒 Ab sofort

⚙️ Vollzeit

**JETZT BEWERBEN**

Unser Kunde ist ein renommiertes, global agierendes Technologieunternehmen, das sich auf die Entwicklung innovativer Softwarelösungen für den Finanzsektor spezialisiert hat. Mit einem klaren Fokus auf digitale Transformation und fortschrittlichen Technologien strebt das Unternehmen danach, Banken und Finanzinstitutionen dabei zu unterstützen, ihre Effizienz zu steigern und erstklassige Dienstleistungen anzubieten. Im Zuge des überdurchschnittlichen Wachstums sucht unser Kunde für seinen Standort im Raum Hessen zum nächstmöglichen Eintrittstermin Ihre Unterstützung. Die Position wird exklusiv von NEWSEARCH betreut und ist in unbefristeter Festanstellung und in Vollzeit zu besetzen.

**Ansprechpartner:** Niklas Breitung

**Telefonnummer:** 07251 3844 0

**Email:** [niklas.breitung@newsearch.de](mailto:niklas.breitung@newsearch.de)

**Projektnummer:** 224-IT408

## Ihre Benefits

- ✓ Zukunftssichere Branche
- ✓ Dynamisches und modernes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- ✓ Internationale Ausrichtung
- ✓ Corporate Benefits wie JobRad (E-Bike), betriebliche Altersvorsorge, Firmen- und Teamevents
- ✓ Attraktives Einkommen inklusive Bonussystem
- ✓ Werteorientierte Unternehmenskultur
- ✓ Gute Verkehrsanbindung

## Ihr Profil

- ✓ Abgeschlossenes betriebs- oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- ✓ Fundiertes Verständnis für Bankprozesse, Finanzdienstleistungen und Softwareanwendungen
- ✓ Fähigkeit zur Entwicklung und Umsetzung einer langfristigen Vertriebsstrategie
- ✓ Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Ihr Verantwortungsbereich

- ✓ Entwicklung einer umfassenden Vertriebsstrategie für Finanzsoftware
- ✓ Leitung und Entwicklung des Software Sales Teams
- ✓ Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Schlüsselkunden
- ✓ Verantwortung für die Erreichung der Umsatzziele
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, um eine erfolgreiche Markteinführung und Kundenbetreuung sicherzustellen

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und Verfügbarkeit unter der Projekt-Nr. 224-IT408 per E-Mail an: [niklas.breitung@newsearch.de](mailto:niklas.breitung@newsearch.de).

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.