



Produkt- und Vertriebsingenieur (M/W/D)

Zielsetzung: Aufbau einer Business-Unit

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- ✓ Strategische Weiterentwicklung des Geschäftsbereiches in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung
- ✓ Sicherstellung der Kundenzufriedenheit durch umfassende Kundenbetreuung
- ✓ Ausbau bereits bestehender Kundennetzwerke
- ✓ Verantwortung für die Angebotserstellung inklusive der Vertragsverhandlungen
- ✓ Unterstützung der Vertriebspartner und Distributoren durch Konzepte und Lösungen
- ✓ Erarbeitung von Prozessverbesserungen
- ✓ Erarbeitung vertriebsunterstützender Maßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Marketing und Produktmanagement
- ✓ Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse

IHR PROFIL

- ✓ Abgeschlossenes Studium oder ein vergleichbarer Abschluss
- ✓ Idealerweise Führungserfahrung
- ✓ Internationaler Vertrieb von technisch anspruchsvollen IT-Hardware- und Software Systemen / Automatisierungslösungen
- ✓ Hohe Eigenmotivation und die Fähigkeit die Zukunft mitzugestalten
- ✓ Flexibilität und eine strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung
- ✓ Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit sowie Empathie
- ✓ Gute und schnelle Auffassungsgabe
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

IHRE BENEFITS

- ✓ Betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Kindergartenzuschuss
- ✓ Kostenfreie Nutzung des Fitnessstudios, mit verschiedenen Kursen und modernsten Geräten
- ✓ Flexible Arbeitszeiten, moderner Arbeitsplatz
- ✓ Individuelles Onboarding
- ✓ Teamevents
- ✓ JobRad

NEWSEARCH
PERSONAL- UND MANAGEMENTBERATUNG

JETZT BEWERBEN!

ANSPRECHPARTNER

Name: Patricia Metz
Telefon: 07251 38440
Email: patricia.metz@newsearch.de

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Verfügbarkeit und Projektnummer per E-Mail an den oben genannten Ansprechpartner.

JOBDATEN

Standort: Raum Nordbaden
Branche: Informationstechnologie
Arbeitsbeginn: Ab sofort
Arbeitszeit: Vollzeit
Homeoffice: Nach Absprache
Projektnummer: 223-V211

FIRMENPROFIL

Unser Auftraggeber ist ein international agierendes und marktführendes mittelständisches Unternehmen. Sein Fokus liegt auf der Herstellung von Hardware-Komplettlösungen für den globalen Health-Care-Markt. Weltweit führende Anbieter setzen auf seine Lösungen. Im Zuge des strategischen Wachstums sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Eintrittstermin für seinen Standort im Raum Nordbaden Ihre Unterstützung.