



# International Sales Manager (m/w/d)

## IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- ✓ Betreuung des Kerngeschäfts im Bereich Mining und Minerals sowie kontinuierliche Weiterentwicklung
- ✓ Generierung von Bewertung von Leads in enger Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung
- ✓ Erfassung des Kundenbedarfs und Erarbeitung des passenden Angebotsumfangs der Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- ✓ Führen des kompletten Verkaufsprozesses zum Kunden
- ✓ Nutzung und Pflege der Anfrage- und Projektdatenbank, der Auftragseingangsprognose sowie Berichterstattung über die Umsatzerwartung und Marktsituation
- ✓ Entwicklung der Marketingstrategie in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung sowie Erstellung des Auftragseingangsbudgets

## IHR PROFIL

- ✓ Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- ✓ Berufserfahrung im weltweiten Verkauf von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern ist von Vorteil
- ✓ Erfahrung im digitalen Verkauf sowie in der Nutzung von digitalen Vertriebskanälen
- ✓ Reisebereitschaft, auch international
- ✓ Sehr gute MS-Office-Kenntnisse sowie ERP- und CRM-Kenntnisse
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

## IHRE BENEFITS

- ✓ Spannende Projekte durch die Nutzung innovativster Techniken
- ✓ Arbeit an zukunftsweisenden Lösungen
- ✓ Unternehmenskultur, bei der soziales Miteinander im Vordergrund steht
- ✓ Internationale Ausrichtung
- ✓ Langfristige Perspektiven zur Weiterentwicklung im Unternehmen
- ✓ Attraktives Einkommen inklusive Bonussystem
- ✓ Mobiles Arbeiten möglich

**NEWSEARCH**  
PERSONAL- UND MANAGEMENTBERATUNG

## JETZT BEWERBEN!

### ANSPRECHPARTNER

**Name:** Patricia Metz  
**Telefon:** 07251 38440  
**Email:** patricia.metz@newsearch.de

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Verfügbarkeit und Projektnummer per E-Mail an den oben genannten Ansprechpartner.

### JOBDATEN

**Standort:** Raum Baden  
**Branche:** Automatisierungstechnik  
**Arbeitsbeginn:** Ab sofort  
**Arbeitszeit:** Vollzeit  
**Homeoffice:** Nach Absprache  
**Projektnummer:** 224-V117

### FIRMENPROFIL

Unser Auftraggeber ist Teil einer internationalen Unternehmensgruppe mit mehr als 3.000 Mitarbeitern. Als einer der führenden Anbieter für verfahrenstechnischen Anlagenbau entwickelt er neue Prozesslösungen. Unser Klient bedient Kunden aus den Branchen Chemie-, Pharma-, Lebensmittel-, und Aufbereitungsindustrie. Im Zuge des weiteren Wachstums sucht unser Kunde für seinen Standort im Raum Baden zum nächstmöglichen Eintrittstermin Ihre Unterstützung. Die Position wird exklusiv von NEWSEARCH betreut und ist in unbefristeter Festanstellung und in Vollzeit zu besetzen.