



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (M/W/D)

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- ✓ Vertrieb der Waren an Bestands- und Neukunden
- ✓ Aktive Kundenansprache - schriftlich und telefonisch
- ✓ Verkaufspreiskalkulation
- ✓ Erstellen von Angeboten sowie deren eigenverantwortliche und ehrgeizige Nachverfolgung
- ✓ Verantwortung für das Vertriebswachstum
- ✓ Gewährleistung einer effizienten und prozessorientierten Abstimmung mit internen Schnittstellen
- ✓ Unternehmenspräsentation bei Messebesuchen

IHR PROFIL

- ✓ Kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium
- ✓ Vertriebspersönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- ✓ Durchhaltevermögen und Entscheidungsfreude
- ✓ Technisches Verständnis
- ✓ Teamfähigkeit
- ✓ Kundenorientiertes Auftreten und Umsetzung der Unternehmensinteressen
- ✓ Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten

IHRE BENEFITS

- ✓ Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- ✓ Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen Team
- ✓ Home-Office Möglichkeit
- ✓ Betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Attraktive Tantiemen-Regelung
- ✓ Moderner Arbeitsplatz
- ✓ Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ Teamevents

NEWSEARCH
PERSONAL- UND MANAGEMENTBERATUNG

JETZT BEWERBEN!

ANSPRECHPARTNER

Name: Patricia Metz
Telefon: 07251 38440
Email: patricia.metz@newsearch.de

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Verfügbarkeit und Projektnummer per E-Mail an den oben genannten Ansprechpartner.

JOBDATEN

Standort: Raum Frankfurt
Branche: Kunststoff
Arbeitsbeginn: Ab sofort
Arbeitszeit: Vollzeit
Homeoffice: Nach Absprache
Projektnummer: 224-K160

FIRMENPROFIL

Unser Auftraggeber, Teil einer erfolgreichen Unternehmensgruppe, ist ein erfolgreiches und mittelständisches Unternehmen, das sich auf die Vermarktung von Kunststoffprodukten spezialisiert hat. Im Zuge der strategischen Weiterentwicklung sucht das Unternehmen für seinen Standort im Raum Frankfurt zum nächstmöglichen Eintrittstermin Ihre Unterstützung.