



# Mitarbeiter Inside Sales (M/W/D)

**NEWSEARCH**  
PERSONAL- UND MANAGEMENTBERATUNG

## IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- ✓ Verantwortung für den Aufbau, die Entwicklung und die Pflege langfristiger Partnerschaften
- ✓ Gewinnung neuer Key Accounts sowie Weiterentwicklung bestehender Kunden
- ✓ Konzeption maßgeschneiderter Angebote für Geschäftspartner
- ✓ Eigenständige Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- ✓ Erstellung von Angeboten
- ✓ Beobachtung von Markttrends, Identifizierung neuer Chancen und Weitergabe wertvoller Insights an das Performance- und Produktmarketing

## IHR PROFIL

- ✓ Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- ✓ Erste Berufserfahrung in einer ähnlichen Rolle
- ✓ MS – Office Kenntnisse
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, sowie gute Englischkenntnisse

## IHRE BENEFITS

- ✓ Sinnstiftende Aufgabe
- ✓ Moderne Arbeitskultur: arbeite zeitlich flexibel in Gleitzeit und genieße 30 Urlaubstage + Weihnachten & Silvester frei
- ✓ Betriebliche Altersvorsorge und Mitarbeiterrabatte
- ✓ Teamwork & Wertschätzung

## JETZT BEWERBEN!

### ANSPRECHPARTNER

**Name:** Patricia Metz  
**Telefon:** 07251 38440  
**Email:** patricia.metz@newsearch.de

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Verfügbarkeit und Projektnummer per E-Mail an den oben genannten Ansprechpartner.

### JOBDATEN

**Standort:** Raum Nordbaden  
**Branche:** Lifestyle  
**Arbeitsbeginn:** Ab sofort  
**Arbeitszeit:** Vollzeit  
**Homeoffice:** Nach Absprache  
**Projektnummer:** 225-K111.1

### FIRMENPROFIL

Unser Kunde ist ein mittelständisches Unternehmen im Lifestyle-Bereich. Bei unserem Auftraggeber stehen Qualität, Transparenz und ein modernes Verständnis von Wohlbefinden im Mittelpunkt. Diese Position wird exklusiv von NEWSEARCH betreut und ist in unbefristeter Festanstellung sowie in Vollzeit zu besetzen.