



GEBIETSVERKAUFSLEITER (M/W/D) - SÜDDEUTSCHLAND

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- ✓ Entwicklung und Umsetzung regionaler Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung
- ✓ Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie Akquisition neuer Kunden
- ✓ Führung, Coaching und Entwicklung des Vertriebsteams
- ✓ Marktanalysen durchführen und auf Basis der Ergebnisse Verkaufsaktionen planen
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing- und dem Produktmanagement-Team zur Optimierung der Vertriebsaktivitäten
- ✓ Reporting direkt an die Vertriebsleitung

IHR PROFIL

- ✓ Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- ✓ Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Medizintechnikbranche
- ✓ Nachgewiesene Erfolge in der Führung von Verkaufsteams und der Entwicklung von Märkten
- ✓ Starke kommunikative Fähigkeiten und verhandlungssicheres Deutsch
- ✓ Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Region Süddeutschland

IHRE BENEFITS

- ✓ Eine verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum und kurzen Entscheidungswegen in einem wachsenden Unternehmen
- ✓ Ein attraktives Vergütungspaket inklusive leistungsorientierter Komponenten
- ✓ Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- ✓ Fortlaufende Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

NEWSEARCH
PERSONAL- UND MANAGEMENTBERATUNG

JETZT BEWERBEN!

ANSPRECHPARTNER

Name: Patricia Metz
Telefon: 07251 38440
Email: patricia.metz@newsearch.de

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Verfügbarkeit und Projektnummer per E-Mail an den oben genannten Ansprechpartner.

JOBDATEN

Standort: Süddeutschland
Branche: Medizintechnik
Arbeitsbeginn: Ab sofort
Arbeitszeit: Vollzeit
Homeoffice: Nach Absprache
Projektnummer: 224-V412

FIRMENPROFIL

Unser Kunde ist ein innovatives Medizintechnikunternehmen mit etwa 100 Mitarbeitenden, das sich auf die Entwicklung und den Vertrieb hochwertiger medizinischer Geräte spezialisiert hat. Als Marktführer in seinem Segment setzt das Unternehmen auf nachhaltiges Wachstum und erstklassigen Kundenservice. Im Zuge der strategischen Weiterentwicklung sucht das Unternehmen zum nächstmöglichen Eintrittstermin Ihre Unterstützung.