



Werkstudent / Praktikant Vertrieb (m/w/d)

📍 Bruchsal ⌚ Ab sofort ⚙️ Teilzeit

Als Personal- und Managementberatung sind wir seit mehr als 25 Jahren am Markt etabliert. Wir arbeiten umsetzungsorientiert, effizient und auf Augenhöhe mit unseren Klienten. Für unseren Standort in Bruchsal benötigen wir deine Unterstützung als Werkstudent/in oder Praktikant/in. Die Tätigkeit bei uns bietet dir die Chance, einen Praxiseinblick zu bekommen, Verantwortung zu übernehmen und aktiv zur Geschäftsentwicklung beizutragen. Du lernst von unseren erfahrenen Vertriebsmitarbeitern und erhältst eigene Projekte im Bereich der Kundenansprache und -betreuung. Du studierst an einer Fachhochschule oder Universität und suchst eine vertriebliche Herausforderung in der Praxis? Dann freuen wir uns, dich kennenzulernen.

JETZT BEWERBEN

Ansprechpartner: Patricia Metz

Telefonnummer: 07251 3844 0

Email: patricia.metz@newsearch.de

Projekt-Nr.: 223-NS110

Deine Benefits

- ✓ Eine angenehme Arbeitsatmosphäre und eine offene Kommunikation im Team
- ✓ Flexible Arbeitszeiten, damit du dein Studium mit der Arbeit in Einklang bringen kannst
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit langjährig erfahrenen Vertriebsmitarbeitern
- ✓ Wie bieten ein spannendes Themengebiet für Abschlussarbeiten
- ✓ Du sammelst Erfahrung in einem dynamischen Markt
- ✓ Es gibt regelmäßige Mitarbeitergespräche zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- ✓ Du kannst deine Stärken und Ideen einbringen

Dein Profil

- ✓ Studium in Betriebswirtschaft / Wirtschaftswissenschaften oder einem vergleichbaren Studiengang
- ✓ Du findest den Bereich Vertrieb spannend und möchtest dich weiterentwickeln
- ✓ Du möchtest proaktiv und in Eigenverantwortung arbeiten
- ✓ Du hast eine strukturierte Arbeitsweise und bist kommunikativ
- ✓ Du hast Erfahrung mit MS Office
- ✓ Du verfügst über fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Dein Verantwortungsbereich

- ✓ Abspaltung, Weiterführung oder Verschmelzung neu erworbener Unternehmen in den Dienstleistungsbereichen
- ✓ Unterstützung des Vertriebsteams bei der Akquise neuer Kunden
- ✓ Eigenständige Vertriebsrecherchen und -analysen
- ✓ Unterstützung bei der Pflege des CRM-Tools
- ✓ Aufgaben in der Kundenansprache

Sende deine Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe deiner Verfügbarkeit und der Projekt-Nr. 223-NS110 per E-Mail an:

patricia.metz@newsearch.de

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.